

九大理由

为什么一定要使用 Filing?

伙伴不敢讲、不会讲，Filing 让方法可以复制



来自日本的
世界销售冠军

WORLD TOP SELLING PRODUCT FROM JAPAN

您一定要掌握的大商机

伙伴真正的困难

不是没有人脉
而是不敢讲、不会讲

有名单，却不知道第一句话怎样开始



个人会讲，不等于团队会复制

依赖口才与经验

只能产生明星，不能产生系统

真正的系统，要让普通人**也做得到**



Filing 为复制而存在

把资料、顺序与重点标准化
让普通伙伴也能跟着做

Filing 解决怎样讲，九大理由解决为什么要用



1. 敢去分享

为什么伙伴不敢分享？

觉得自己没有能力、背景和口才

担心一开口，就会被问题难倒



Filing 怎样帮助？

专家观点、产品资料、说明顺序

已经集中在同一本 Filing

伙伴不必冒充专家，只需会使用资料



第一个复制动作

不背完整讲稿

只学会：开场、翻页、提问

不是等成为专家才分享，而是学会使用专家资料



2. 有信心

伙伴为什么没有信心？

怕离题、怕忘词、怕被问题难倒

他把信心误会成：什么都必须记得

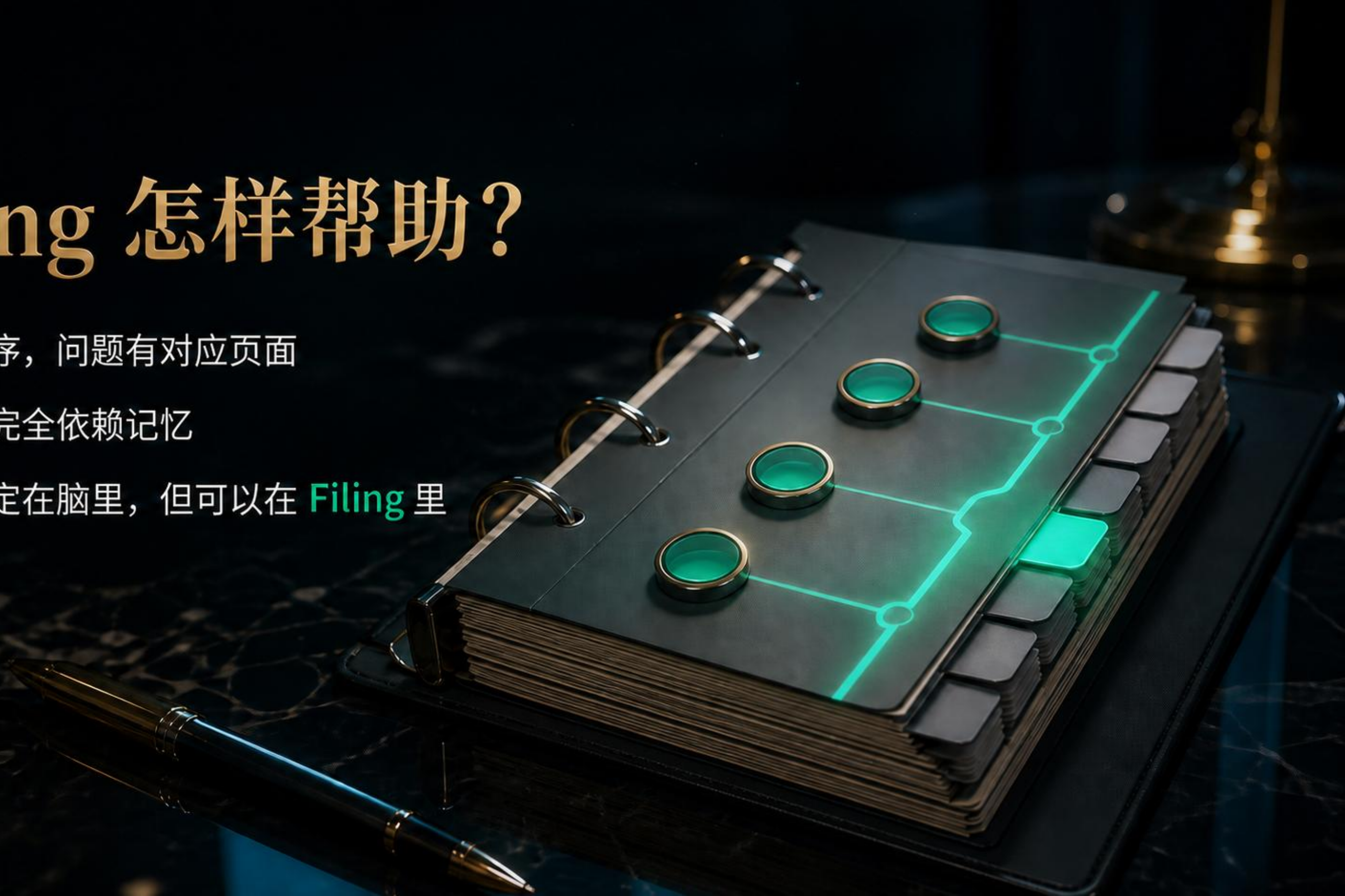


Filing 怎样帮助？

内容有顺序，问题有对应页面

分享不再完全依赖记忆

答案不一定在脑里，但可以在 **Filing** 里



第二个复制动作

先掌握几个关键页面

不要一次背完整本 Filing

真正的信心，是知道答案在哪里



3. 表现诚意

只靠嘴巴为什么不够？

对方容易觉得我们只是随口推销

说得热情，不一定等于准备充分



Filing 怎样表现诚意？

资料齐全、准备充分

让对方看见我们重视他的选择

打开 Filing，也是打开一份认真



第三个复制动作

使用相同准备清单

采用相同资料顺序与说明标准

资料准备一致，顾客体验才会稳定



4. 相信产品

为什么有些伙伴只是应酬购买？

因为没有真正理解产品

只听零散见证，很难建立稳定信心



Filing 怎样建立产品信心？

看懂产品是什么、主要配方
品质背景与正确使用

信心来自理解，不来自别人要求你相信



第四个复制动作

先理解、亲自体验、记录问题
再开始分享

资料让你看明白，体验让你讲自然



5. 认同是健康食品

为什么伙伴容易讲错产品？

把健康食品讲成药，或只看即时结果

定位一旦错误，顾客期待也会错误



Filing 怎样正确定位？

健康食品属于日常营养

重点是长期健康管理

不是药，也不代替医疗判断



第五个复制动作

统一清楚、简单的定位语言

不夸大，也不误导

健康食品不是药；先了解，再决定是否适合日常生活



6. 敢去介绍人

为什么伙伴不敢介绍朋友？

怕朋友问太多，自己解释不完整

他把介绍误会成：必须马上说服对方



Filing 怎样降低压力？

不必一次讲完

邀请朋友一起看相关资料

从我要说服他，变成我们一起了解



第六个复制动作

不急着想人进来

先把**正确资料**带到他面前

介绍人，就是为下一次了解打开一扇门



7. 个人受惠

为什么分享的人反而受益最多？

每次问题都会迫使我们重新整理理解

只听课容易忘，真正分享才会发现自己哪里不懂



Filing 怎样让伙伴成长？

翻阅越多、回答越多

产品知识与健康观念越熟悉

分享一次，自己也重新学习一次



第七个复制动作

记录顾客问题

把正确答案放回 Filing 路线

一个人的问题，可以成为整支团队的答案



8. 简单复制

什么东西不能复制？

个人魅力、临场口才、经验与独特讲法

越依赖高手，普通伙伴越难开始



Filing 能够复制什么？

相同资料、相同顺序、相同重点
以及相同的分享动作

不必说得一模一样，但要走同一条路线



第八个复制动作

提问 → 翻页 → 说明
→ 确认下一步

复制的不是台词，而是一套可重复的动作



9. 快速掌握

为什么新人学很久仍然不会讲？
一开始就想背完整本 Filing
资料越多，他反而越害怕开始



Filing 怎样帮助快速掌握？

先掌握路线与关键页面

再逐渐增加说明深度

先会走，再走稳、走强、走远



第九个复制动作

先独立讲一个小段

再完整说明，最后教给下一位

快速掌握，是快速知道怎样开始、继续与结束



九大理由，就是一条复制路线

敢分享 → 有信心 → 表现诚意 → 相信产品

正确定位 → 敢介绍 → 自己成长 → 简单复制 → 快速掌握

九个理由不是九个口号，而是九个成长阶段



一本 Filing, 三个使用场景

现场分享 | 线上自学
新伙伴复习

同一套资料, 支持同一套说明路线



复制闭环

看懂课程 → 拿起 Filing → 跟着说明

→ 独立使用 → 教给下一位

只有传到下一位，才叫复制完成



不是要求每个人会讲 而是让每个人 会使用 Filing

一本 Filing | 一套路线 | 九大理由 | 人人可复制

